

Dialoggärtner*

m/w/d

Wir suchen Sie für den Vertrieb/eCommerce

* Sie pflegen gute Gespräche, damit diese Früchte tragen.

Join our Dream Team >>

Wir sind ein mittelständisches Unternehmen und zählen mit den Geschäftsbereichen Wartungsequipment für die zivile und militärische Luftfahrt, Steigtechnik für die Industrie, Gerüstsysteme für die Baubranche und Aluminiumbrücken zu den bedeutendsten Anbietern in diesen Bereichen. Als Technologie- und Innovationsführer steht der Name ALTEC Aluminium-Technik seit über 40 Jahren für „Qualität, made in Germany.“ Mit ca. 50 engagierten Mitarbeitenden entwickeln wir in einem familiären und wertschätzenden Umfeld professionelle und intelligente Lösungen für höchste Sicherheit bei der Arbeit.

Innovative Produkte, Entwicklung neuer Systeme und Komponenten sowie kompetente Beratung unserer Kunden sind ein wesentlicher Bestandteil unserer Unternehmensphilosophie. Neben dem klassischen Vertrieb setzen wir verstärkt auf den digitalen Verkauf unserer Gerüstsysteme über internationale Online-Marktplätze. Um diesen Bereich weiter auszubauen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Verstärkung im Vertriebsinnendienst mit Affinität zu ECommerce und technischen Produkten.

Aufgabenschwerpunkte:

- Erste Anlaufstelle für unsere Kunden – mit Fokus auf Service, Qualität und reibungslose Abläufe
- Freundliche, kompetente und professionelle Bearbeitung von Kundenanfragen (teilweise in Englisch)
- Selbstständige Erstellung von Angeboten und Abwicklung von Aufträgen
- Verwaltung und Pflege von Kundendaten
- Betreuung und Pflege unserer internationalen Verkaufsplattformen
- Erstellung und Aktualisierung von Produktlistings und Preisen
- Überwachung von Bestellungen, Lieferungen und Kundenbewertungen auf Online-Marktplätzen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen und externen Dienstleistern

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung zum/zur Industriekaufmann/-frau oder ähnliche Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Auftrags-Sachbearbeitung
- Sicherer Umgang mit ERP-Software und MS Office
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohes Verantwortungsbewusstsein, sicheres Auftreten sowie sehr gute Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Technisches Verständnis und Affinität zu digitalen Prozessen
- Kundenorientierte, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise in einem digitalen Umfeld

Wir bieten Ihnen:

- Einen krisensicheren Arbeitsplatz in einem expandierenden und zukunftsorientierten Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen
- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem international agierenden Unternehmen, das seine Vertriebsaktivitäten kontinuierlich erweitert
- Ein engagiertes, kollegiales Team und eine wertschätzende Unternehmenskultur, in der Zusammenhalt, Vertrauen und Offenheit großgeschrieben werden
- Attraktive Vergütung inklusive Prämien, Urlaubsgeld und betrieblicher Sozialleistungen
- Raum für eigene Ideen sowie fachliche und persönliche Weiterentwicklung durch interne Wissensvermittlung, externe Schulungen und spannende Einblicke in den E-Commerce-Vertrieb unserer Gerüstsysteme

Haben wir Ihr Interesse an dieser herausfordernden und vielseitigen Aufgabe geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an untenstehende Adresse oder per E-Mail an: mail@altec-alu.de

Rückfragen und Bewerbungen per Post oder per E-Mail an:

Frau Hoffmann | ALTEC Aluminium - Technik GmbH | Nikolaus-Otto-Str. 18 | 56727 Mayen
Tel.: 02651/ 4019-302 | www.altec-alu.de

Bitte reichen Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen ein. Wir freuen uns auf Ihre umgehende Kontaktaufnahme. **Werden Sie Teil unseres engagierten Teams – wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.**